



Zum Test verwendete Stellenausschreibung

Muster GmbH

Sales Assistant (m/w/d)

„MusterGmbH“ ist Premium-Dienstleister mit einem umfassenden Angebot zur Umsatzförderung, Personalentwicklung und Qualitätssicherung für die Hotel- und Dienstleistungsbranche.

Anstellungsart: Vollzeit, Teilzeit

Deine Benefits

- Altersvorsorge
- Family & Friends Raten für Kurzurlaube
- Flache Hierarchien
- Flexible Arbeitszeit-Modelle
- Homeoffice-Zuschuss
- Perfekte Einarbeitung, ohne Dich ins „kalte Wasser“ zu werfen
- Persönlichkeitsentwicklungs-Trainings
- Projekt-Arbeiten
- Rauchentwöhnung
- Team-Events
- Übergesetzliche Freitage für besondere Anlässe
- Vergünstigte Lifestyle-Angebote
- Vergünstigte Preise für Urlaubsreisen
- Vermittlungs-Prämie
- Vermögenswirksame Leistungen
- Wahl des Einsatzortes: Homeworker oder Baseworker
- Weiterbildungsmöglichkeiten und Aufstiegsmöglichkeiten

Deine Qualifikationen

- Du hast eine abgeschlossene Berufsausbildung, vorzugsweise in der Hotellerie oder vergleichbare Qualifikationen
 - Du verfügst zusätzlich über mindestens einen der folgenden Bildungsabschlüsse:
 - Mittlerer Schulabschluss (Realschulabschluss und vergleichbare Schulabschlüsse)
 - Fachhochschulreife (allgemeine oder fachgebundene Fachhochschulreife)
 - Abitur (allgemeine oder fachgebundene Hochschulreife)
 - Du hast bereits erste Erfahrungen im Sales oder kannst uns nachhaltig davon überzeugen, dass du Lust auf „Verkaufen“ hast.
 - Du hast bereits gute Computerkenntnisse in Word und Excel und kennst Dich mit Outlook aus.
 - Du bist bereit, neue Computerprogramme kennenzulernen und zu beherrschen.
 - Du verfügst über die Fähigkeit, andere Menschen zu überzeugen.
 - Du liebst es, dich professionell und gastorientiert auszudrücken.
 - Du hast richtig viel Lust am Telefonieren.
 - Du beherrschst die deutsche Sprache.
-



- Du sprichst deutsch auf muttersprachlichem Niveau und hast bestenfalls sogar schon Grundkenntnisse in Englisch
- Du wirst von Anderen als teamfähig beschrieben.
- Du kannst dich für unterschiedliche Hotels begeistern.
- Du arbeitest gerne am Computer.

Deine Aufgaben

- Deine Hauptaufgabe als Sales-Assistant im Rent a Sales-Team besteht darin, Acquisition-Calls im „white label“ (also im Namen unserer Kunden) durchzuführen und die gesetzten Sales-Targets gemeinsam mit dem Projekt-Manager zu erreichen
- Dafür akquirierst du neue Kunden für unsere Auftraggeber-Hotels
- Gemeinsam mit dem Project Manager bestimmst du, über welchen Sales-Channel neue Kunden angesprochen werden:
 - Via Telefon oder
 - Via E-Mail oder
 - Via Social Media
- Du verfolgst je nach Projekt unterschiedliche Targets:
 - Ansprechpartner-Findung
 - Potenzial-Analyse
 - Terminierungen
 - Vertragsanbahnung
 - Vertragsverlängerung
 - Angebotsvorbereitung
 - Buchungszusagen
- Deine Gesprächsergebnisse erfasst du in unserem eigens entwickelten CRM-System
- Du erstellst aussagekräftige Reports für die Projekt-Manager und unsere Auftraggeber
- Als angehender Sales-Spezialist knüpfst du erste Kontakte zu unseren Auftraggebern und wichtigen Entscheidungsträgern in der Hotellerie- und Dienstleistungsbranche